

# Vertriebsingenieur Pumpentechnik (m/w)



Nordrheinwestfalen – Hessen – Rheinland Pfalz

**Zukunft braucht Herkunft: Fachkompetenz seit 1962**

Der Anton Diehl Verbund® ist eine familiengeführter, mittelständischer Unternehmensverbund und entwickelt Lösungen mit vielseitigen Einsatzmöglichkeiten aus Tradition. Seit 1962 steht der Anton Diehl Verbund® mit seinen Mitarbeitern für Qualität und Service in den verschiedenen Unternehmensbereichen. Das gilt neben dem hochwertigen Produktportfolio auch für die Beziehung zu Kunden und Lieferanten. Der Anton Diehl Verbund® ist vielseitig aufgestellt, bietet hochwertigen Service und kann schnell wie termingerecht Abwicklungen unter dem Anspruch eines Höchstmaßes an Qualität gewährleisten. Es erwartet Sie hier ein Arbeitsklima, das freundlich und familiär geprägt ist. Somit wird ein Grundstein für motivierte und zufriedene Mitarbeiter gesetzt. Eine intensive und professionelle Einarbeitung versteht sich von selbst.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir einen engagierten und vertriebsstarken Mitarbeiter, der die nachfolgenden Aufgaben erstklassig ausführt:

## Ihre Aufgaben:

Sie organisieren sich eigenständig, akquirieren branchenübergreifend Neukunden und betreuen Bestandskunden. Sie stellen den Kontakt zu potenziellen Interessenten her, präsentieren das Unternehmen mitsamt Produkt- und Dienstleistungsportfolio, erfassen den Bedarf, präsentieren Lösungen und bringen das Geschäft sicher zum Abschluss. Sie gehen auf potenzielle Neukunden sowie Bestandskunden zu, besprechen deren Anforderungen im Einsatz von Pumpen sowie die damit verbundenen Besonderheiten und erarbeiten gemeinsam mit den Projektleitern und Ingenieuren neue, technisch anspruchsvolle Lösungen. Sie tragen die Verantwortung für die Umsätze in Ihrem Arbeitsbereich und berichten direkt an die Geschäftsleitung.

## Ihr Profil:

Sie sind Diplom-Ingenieur im Bereich Maschinenbau, Versorgungstechnik, Bauingenieurwesen, Wasser, Abwasser oder Umwelttechnik und konnten nach Ihrem Studium bereits mehrere Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb von Pumpen sammeln. Dabei zählten Industrieunternehmen und Anlagenbauer zu Ihrer Kundenklientel und Sie konnten sich ein umfassendes Kontaktnetzwerk aufbauen und agierten professionell im Außendienst, erzielten nachweisbare Verkaufserfolge und erfüllten Zielvorgaben. Darüber hinaus überzeugen Sie durch ein sicheres Auftreten, eine hohe Kundenorientierung sowie das Verständnis für komplexe Prozesse. Sie verstehen es, einem Kunden bedarfsgerechte Lösungen anzubieten und zu verkaufen. Ein vertrauensvolles Auftreten rundet Ihr Profil ab.

## Verfügbarkeit:

Die ausgeschriebene Position ist kurzfristig zu besetzen, wird dem Umfeld und den Ansprüchen entsprechend erfolgsabhängig vergütet und mit einem Firmenwagen ausgestattet.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir ausschließlich komplette Bewerbungsunterlagen bearbeiten können. Fragen zu dieser Stellenausschreibung richten Sie bitte an Herrn Mielecke.

Sie sind von den anspruchsvollen Aufgaben überzeugt, dann senden Sie - gerne auch per Mail an [bewerbermanagement@diehl24.com](mailto:bewerbermanagement@diehl24.com) - Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den möglichen Eintrittstermin an:

Anton Diehl Verbund  
Herr Dipl.-Kfm. Mielecke  
Bewerbermanagement  
Untere Industriestraße 51 -57  
D-57250 Netphen



**Diehl** Heizungs-, Lüftungs- & Sanitär-  
Installationen GmbH & Co. KG

**Diehl** erneuerbare Energie- &  
Umwelttechnik GmbH & Co. KG

**Diehl** Industrie-, Versorgungs- & wasser-  
technische Anlagen GmbH & Co. KG